



श्रद्धांजलिरतन टाटा (पृष्ठ 4 पर पढ़ें)

टाटा मोटर्स ने लॉन्च किया भारत का पहला टर्बोचार्ज्ड सीएनजी वाहन नेक्सन आई सीएनजी

मुंबई (महाराष्ट्र). भारत की अग्रणी कार और एसयूवी निर्माता कंपनी टाटा मोटर्स ने 24 सितंबर को भारत का पहला टर्बोचार्ज्ड सीएनजी वाहन लॉन्च किया. टाटा मोटर्स ने नेक्सन आई सीएनजी के लॉन्च के साथ, नेक्सन ईवी रेंज में नए 45 दृढ़-बैट्री पैक और फ्लैगशिप रेड हॉट डार्क एडिशन को भी शामिल किया. इन नए बदलावों के साथ भारत की सबसे अधिक बिकने वाली एसयूवी टाटा नेक्सन भारत की पहली और एकमात्र ऐसी गाड़ी बन गई है जो चार अलग-अलग पावरट्रेन क्रमशः पेट्रोल, डीजल, सीएनजी और इलेक्ट्रिक में उपलब्ध है. नई नेक्सन पेशकशों लॉन्च करते हुए, टाटा पैसेंजर इलेक्ट्रिक मोबिलिटी लिमिटेड के मुख्य वाणिज्यिक अधिकारी श्री विवेक श्रीवत्स ने कहा, सात सालों में सात

लाख से ज्यादा वाहन बेचने के साथ, नेक्सन ने भारत के बढ़ते एसयूवी बाजार में ग्राहकों के बीच अपनी एक अलग पहचान बनाई है. समय पर किए गए और नए तकनीकी उन्नयनों की वजह से नेक्सन की लोकप्रियता लगातार बढ़ी है. और आज के नए लॉन्च ने इसकी अपील को और बढ़ा दिया है। ये नए उत्पाद टाटा मोटर्स की सफल मल्टी पावरट्रेन रणनीति को आगे बढ़ाते हैं. भारत के पहले टर्बोचार्ज्ड सीएनजी वाहन के रूप में नेक्सन आईसीएनजी का लॉन्च उन ग्राहकों को आकर्षित करेगा जो मूल्य की तलाश करते हैं, पर्यावरण के प्रति जागरूक हैं और अपनी ड्राइव की गुणवत्ता और अनुभव से समझौता नहीं करना चाहते हैं।

(शेष ... पृष्ठ 5 पर)

मारुति सुजुकी टू वैल्यू अभियान के तहत पांच नई ब्रांड फिल्म लॉन्च करेगा लांच

नई दिल्ली (प्रे.री.) भारत का सबसे भरोसेमंद प्री-ओन्ड कार ब्रांड मारुति सुजुकी टू वैल्यू '# सिर्फ टू वैल्यू पे' अभियान के तहत पांच नई ब्रांड फिल्म लॉन्च करने के लिए तैयार है. जीवी अभियान की पिछली सफलता को आगे बढ़ाते हुए, नवीनतम फिल्मों का उद्देश्य प्री-ओन्ड कारों को निर्बाध रूप से खरीदने और बेचने के लिए वन-स्टॉप डेस्टिनेशन के रूप में टू वैल्यू की प्रतिष्ठा को और मजबूत करना है.

इन फिल्मों के लिए अभिनेता राजकुमार राव को ब्रांड एंबेसडर के रूप में चुना है. इस अभियान का उद्देश्य प्री-ओन्ड कार खरीदने और बेचने के अनुभव के लिए एक विश्वसनीय और पारदर्शी विकल्प के रूप में टू वैल्यू की छवि को मजबूत करना है. इसमें टू वैल्यू के डायरेक्ट-बाय फीचर को बढ़ावा देने वाली दो फिल्में शामिल हैं, जो टू वैल्यू के माध्यम से कार बेचने के

महत्वपूर्ण विकास का प्रतिनिधित्व करता है, न केवल प्री-ओन्ड कारों को खरीदने के लिए एक प्लेटफॉर्म के रूप में, बल्कि उन्हें बेचने के लिए पसंदीदा गंतव्य के रूप में भी. टू वैल्यू ने अप्रैल 2024 से प्री-ओन्ड वाहनों की बिक्री में 13.1% की प्रभावशाली वृद्धि और डायरेक्ट-बायिंग वॉल्यूम में 16.4% की वृद्धि हासिल की है, जो 55 लाख से

अधिक ग्राहकों के साथ हमारी मजबूत बाजार उपस्थिति को दर्शाता है. नई ब्रांड फिल्में न केवल उस भरोसे को बढ़ाती हैं जो हमने वर्षों से विकसित किया है, बल्कि प्री-ओन्ड कारों को खरीदने और बेचने में एक असाधारण और पारदर्शी अनुभव प्रदान करने के लिए हमारे समर्पण को भी दर्शाती हैं.

गाड़ी बिकती है '# सिर्फ टू वैल्यू पे' विज्ञापनों में राजकुमार राव ग्राहकों को टू वैल्यू पर अपनी कार बेचने की

आसानी के बारे में सलाह देते हैं, समय पर भुगतान और आरसी ट्रांसफर जैसे लाभों को दिखाते हैं. गाड़ी मिलती है '# सिर्फ टू वैल्यू पे' फिल्मों में, वह टू वैल्यू के बेजोड़ खरीदारी अनुभव पर प्रकाश डालते हैं, जिसमें 376 गुणवत्ता जांच, मुफ्त सेवाएं और प्री-ओन्ड कारों के लिए 1 साल की वारंटी शामिल है. व्यापक 360-डिग्री अभियान को व्यापक और विविध दर्शकों तक पहुंचने के लिए टेलीविजन, ओटीटी चैनलों, डिजिटल मीडिया और सोशल प्लेटफॉर्म सहित कई प्लेटफॉर्मों पर चलाया जाएगा. यहां उल्लेखनीय है कि 2001 में भारत में प्री-ओन्ड कार बाजार में क्रांति लाने के बाद से, टू वैल्यू ने 1 अक्टूबर, 2024 तक 294 शहरों में 591 शोरूम को शामिल करते हुए अपनी अखिल भारतीय उपस्थिति विकसित की है।



अभिनेता राजकुमार राव को चुना ब्रांड एंबेसडर

एचपीसीएल का प्रीमियम लुब्रिकेंट्स के निर्यात के साथ अमेरिकी बाजार में ऐतिहासिक प्रवेश

मुंबई (प्रे.री). हिंदुस्तान पेट्रोलियम कॉर्पोरेशन लिमिटेड (एचपीसीएल) ने संयुक्त राज्य अमेरिका को एचपी लुब्रिकेंट्स के अपने पहले निर्यात के साथ एक महत्वपूर्ण उपलब्धि हासिल की है, जिससे वैश्विक स्तर पर इसकी उपस्थिति 30वें देश के रूप में दर्ज हो गई है. एक बड़ी सफलता में, एचपीसीएल के प्रीमियम शॉक एब्जॉर्बर ऑयल, एचपी शॉक्स ऑयल डीसी को मेसर्स डूरोशॉक्स द्वारा चुना गया है, जो कंपनी अलगाव, गति नियंत्रण, आराम और ड्रिपिंग समाधानों का एक अग्रणी निर्माता है, जिसका उपयोग टेक्सास के सैन एंटोनियो में उनकी अत्याधुनिक सुविधा में उत्पादित सौर मार्ग पैनल डैम्पर्स में किया जाएगा.

एक निर्यात के साथ अमेरिकी बाजार में ऐतिहासिक प्रवेश किया

यह विकास एचपीसीएल की बढ़ती अंतरराष्ट्रीय उपस्थिति और वैश्विक स्तर पर अपने स्नेहक व्यवसाय का विस्तार करने में, इसकी प्रतिबद्धता को रेखांकित करता है. दुनिया भर में स्नेहक का सबसे बड़ा उपभोक्ता होने के नाते अमेरिकी बाजार विकास के लिए अपार अवसर प्रस्तुत करता है।

संयुक्त राज्य अमेरिका को एचपी लुब्रिकेंट्स का पहली बार निर्यात है. एचपीसीएल के स्नेहक कारोबार के लिए विश्व स्तर पर 30वें देश के रूप में प्रवेश किया है. वार्षिक खपत लगभग 250 हजार किलोलीटर रहने की उम्मीद है, जिसमें वृद्धि की संभावना है. एचपी शॉक्स ऑयल डीसी को डूरोशॉक्स के

सौर पैनल डैम्पर्स में उपयोग के लिए चुना गया है. एचपीसीएल के कार्यकारी निदेशक (ल्यूब्स) श्री सीएच श्रीनिवास ने कहा, यह उपलब्धि हमारी रणनीतिक विस्तार योजनाओं में एक महत्वपूर्ण



कदम है। हमें अमेरिकी बाजार में अपनी पैठ बनाने पर गर्व है, और हम विकास और सहयोग के लिए आगे के अवसरों की खोज करने के लिए तत्पर हैं। इस उपलब्धि के उपलक्ष्य में, मजगांव टर्मिनल पर एक ध्वज-विमोचन समारोह आयोजित किया गया, जहां एचपी शॉक्स ऑयल डीसी की पहली खेप मुंबई के न्हावा शेवा बंदरगाह के लिए रवाना की गई.

आपके सवाल

मैं यामाहा आरएक्स 100 मोटरसाइकिल का प्रेमी हूँ. क्या भविष्य में इस मोटरसाइकिल के पुनः निर्माण की कोई योजना है ?

भारतीय बाजार में यामाहा आरएक्स 100 मोटरसाइकिल ने कई वर्षों तक अपनी धाक कायम रखी. आज भी इस बाइक की दीवानगी, आप जैसे बाइक प्रेमियों में देखी जाती है. इसको पसंद करने वालों के लिए खुशखबरी यह है कि कंपनी पुनः इसे अगले वर्षों में, पुरानी यामाहा आरएक्स 100 की फेस लिफ्ट की गई, नई मोटरसाइकिल लॉन्च कर सकती है.

मैं रॉयल एनफील्ड मोटरसाइकिल खरीदना चाहता हूँ लेकिन शोरूम पर बहुत से मॉडल उपलब्ध हैं मैं निर्णय नहीं ले पा रहा हूँ कि कौन सा मॉडल लूँ? कृपया सुझाए .

आपका बजट, आपकी पसंद और इसी बाइक को लेने का उद्देश्य जैसी बातों के आधार पर निर्णय तो आपको ही लेना पड़ेगा. फिर भी रॉयल एनफील्ड की सबसे किफायती और अधिक पसंद की जाने वाली मोटरसाइकिल रॉयल एनफील्ड क्लासिक 350 और रॉयल एनफील्ड हंटर 350 हैं. आप शोरूम पर जाकर, इस संबंध में अधिक जानकारी प्राप्त कर सकते हैं.

अक्टूबर माह में वाहन ऋय करने के लिए शुभ मुहूर्त

7 अक्टूबर 2024 सोमवार

तिथि- आश्विन शुक्ल, चतुर्थी 2081 नक्षत्र- अनुराधा

13 अक्टूबर 2024 रविवार

तिथि = आश्विन शुक्ल, दशमी /एकादशी 2081 नक्षत्र = धनिष्ठा

14 अक्टूबर 2024 सोमवार

तिथि = आश्विन शुक्ल, एकादशी/ द्वादशी 2081 नक्षत्र = शतभिषा

16 अक्टूबर 2024 बुधवार

तिथि = आश्विन, चतुर्दशी/पूर्णिमा 2081 नक्षत्र = रेवती

17 अक्टूबर 2024 गुरुवार

तिथि = कार्तिक कृष्ण, शरद पूर्णिमा 2081 नक्षत्र = रेवती

21 अक्टूबर 2024 सोमवार

तिथि = कार्तिक कृष्ण, चतुर्थी 2081 नक्षत्र = मृगशिरा

24 अक्टूबर 2024 गुरुवार

तिथि = कार्तिक कृष्ण, अष्टमी 2081 नक्षत्र = पुष्य

30 अक्टूबर 2024 बुधवार

तिथि = कार्तिक कृष्ण, त्रयोदशी 2081 नक्षत्र = हस्त

नोट = राहुकाल में शुभ मांगलिक कार्य नहीं करें.
नक्षत्र से शुभ समय का मिलान कर सकते हैं.

टाटा मोटर्स वित्त वर्ष 25 दूसरी तिमाही, वैश्विक थोक बिक्री 304189 इकाई रही

मुंबई (पीआर). वित्त वर्ष 2025 की दूसरी तिमाही में टाटा मोटर्स समूह की वैश्विक थोक बिक्री, जिसमें जगुआर लैंड रोवर भी शामिल है, 3,04,189 इकाई रही. यह वित्त वर्ष 24 की दूसरी तिमाही की तुलना में 11% कम है. वित्त वर्ष 25 की दूसरी तिमाही में टाटा मोटर्स के सभी वाणिज्यिक वाहनों और टाटा देवू रेंज की वैश्विक थोक बिक्री 86,133 इकाई रही, जो वित्त वर्ष 24 की दूसरी तिमाही की तुलना में 19% कम है. वित्त वर्ष 25 की दूसरी तिमाही में यह टाटा मोटर्स के यात्री वाहनों जिसमें इलेक्ट्रिक वाहनों की बिक्री भी शामिल है; की वैश्विक थोक बिक्री 1,30,753 इकाई रही, जो वित्त वर्ष 24 की दूसरी तिमाही की तुलना में 6% कम है. जगुआर लैंड रोवर की वैश्विक थोक बिक्री 87,303 वाहन रही, जो वित्त वर्ष 24 की दूसरी तिमाही की तुलना में 10% कम रही है. यहां जेएलआर बिक्री संख्या में सीजेएलआर वॉल्यूम शामिल नहीं है. यहां, सीजेएलआर क्रमशः जेएलआर और चेरी ऑटोमोबाइल्स के बीच एक संयुक्त उद्यम है. तिमाही के लिए जगुआर की थोक बिक्री 5,961 वाहन रही, जबकि तिमाही के लिए लैंड रोवर की थोक बिक्री 81,342 वाहन रही.

ऑटोमोबाइल से संबंधित लेटेस्ट खबरों अन्य जानकारियों के लिए विजिट करें:

TheAutoAdvisor.in

THE AUTOADVISOR



लॉन्च माह सितंबर 2024

नोट : क्रम इस प्रकार से है.... लॉच की दिनांक, कंपनी का नाम और मॉडल कीमत एक्सशोरूम दी गई हैं

कारें

02 अगस्त 2024



स्कोडा कुशाक स्पोर्ट लाइन कीमत : रुपये 14.70 लाख

2 सितंबर 2024



स्कोडा स्लाविया मोंटे कार्लो रुपये 15.79 लाख

2 सितंबर 2024



टाटा कर्व रुपये 10.00 लाख

3 सितंबर 2024



हंडई ओरा ई सीएनजी रुपये 7.49 लाख

4 सितंबर 2024



हंडई क्रेटा नाइट एडीशन रुपये 14.51 लाख

5 सितंबर 2024



मर्सिडीज मेबैक ईक्यूएस एसयूवी रुपये 2 करोड़ 25 लाख

5 सितंबर 2024



बीएमडब्ल्यू 320 एलडीएम स्पोर्ट्स प्रो कीमत : रुपये 65 लाख

6 सितंबर 2024



हंडई वेन्यू सनरूफ कीमत : रुपये 8.23 लाख

11 सितंबर 2024



एम जी विंडसर कीमत : रुपये 9.99 लाख

12 सितंबर 2024



मारुति स्विफ्ट सीएनजी कीमत : रुपये 8.20 लाख

16 सितंबर 2024



मर्सिडीज ईक्यूएस एसयूवी कीमत : रुपये 1 करोड़ 41 लाख

16 सितंबर 2024



होंडा एलिवेट एपेक्स एडीशन कीमत : रुपये 12.86 लाख

लॉन्च माह सितंबर 2024

नोट : क्रम इस प्रकार से है... लांच की दिनांक, कंपनी का नाम और मॉडल कीमत एक्सशोरूम दी गई हैं

कारें

16 सितंबर 2024



हुंडई टेन्यू एडवेंचर एडीशन कीमत : रुपये 10.15 लाख

24 सितंबर 2024



टाटा नेक्सन सीएनजी रुपये 8.99 लाख

17 सितंबर 2024



बीएमडब्ल्यू एक्स एम लेबल रुपये 3 करोड़ 15 लाख

27 सितंबर 2024



रोल्स रॉयस कालिनन फेसलिफ्ट रुपये 10 करोड़ 50 लाख

17 सितंबर 2024



अपडेटेड टाटा पंच रुपये 6.13 लाख

28 सितंबर 2024



सिट्रोन सी 3 ऑटोमैटिक रुपये 10 लाख

19 सितंबर 2024



बीएमडब्ल्यू एक्स 7 सिग्नेचर एडीशन रुपये 1 करोड़ 33 लाख

29 सितंबर 2024



रेंज रोवर एस वी रणथंभौर एडीशन रुपये 4 करोड़ 98 लाख

20 सितंबर 2024



मारुति वेगन आर वाल्ट्स एडीशन रुपये 5.65 लाख

30 सितंबर 2024



अपडेटेड सिट्रोन एयरक्रॉस एसयूवी रुपये 8.49 लाख

टायर की कीमतों में वृद्धि संभावित

भोपाल . दक्षिण पूर्व एशिया में मौसम की मार के कारण रबड़ का उत्पादन कम हुआ है. रबर की बढ़ती मांग के अनुपात में, उत्पादन की कमी होने के कारण से रबड़ की कीमतों में अप्रत्याशित वृद्धि हुई है. टायर की कीमतों में भी बढ़ोतरी की संभावना बढ़ गई है.

अगले माह आयेगी नए लुक में मारुति डिजायर

नई दिल्ली . देश की सबसे बड़ी कार निर्माता कंपनी मारुति सुजुकी अगले माह अपनी सबसे सेफेस्ट कार डिजायर को लॉन्च करने जा रही है. यह कार बड़े बदलाव के साथ बाजार में आएगी जिसमें आकर्षक लुक और दमदार फीचर्स मुख्य होंगे .

लॉन्च माह सितंबर 2024

नोट : क्रम इस प्रकार से है... लांच की दिनांक, कंपनी का नाम और मॉडल कीमत एक्सशोरूम दी गई हैं

मोटर साइकिल

3 सितंबर 2024



जावा 42 एफ जे

कीमत : रुपये 1.99 लाख

10 सितंबर 2024

हीरो एक्सट्रीम 160 आर 2 वी

कीमत : रुपये 1.11 लाख



16 सितंबर 2024

अपडेटेड टीवीएस अपाचे आर आर 310

कीमत : रुपये 2.75 लाख



17 सितंबर 2024

बीएमडब्ल्यू एफ 900 जीएस लाइनअप

कीमत : रुपये 13.75 लाख



17 सितंबर 2024

ट्रायंफ स्पीड टी 4

कीमत : रुपये 2.17 लाख



18 सितंबर 2024

रिवोल्ट आर वी 1 इलेक्ट्रिक

कीमत : रुपये 84,990 मात्र



स्कूटर

4 सितंबर 2024

बजाज चेतक ब्लू 3202

कीमत: रुपये 1.15 लाख



श्रद्धांजलि

उद्योगपति रतन नवल टाटा....

वे ईमानदार, परोपकारी, शालीन और सरल व्यक्ति थे ...



मुंबई. टाटा समूह के उद्योगपति एवं परोपकारी श्री रतन नवल टाटा का 9 अक्टूबर को कैंडी अस्पताल में रात 11 बजे निधन हो गया. आगामी 28 दिसंबर को वे 87 वां जन्मदिवस मनाते कि इसके पूर्व ही वे परमपिता परमेश्वर परब्रह्मा परमात्मा में लीन हो गए. उनकी पार्थिव देह को राष्ट्रीय ध्वज में लपेटकर, नेशनल सेंटर फॉर परफॉर्मिंग आर्ट्स (एनसीपीए) नरीमन पॉइंट के लॉन में अंतिम दर्शन के लिए रखा गया. चारों धर्म के प्रतिनिधियों के साथ, देश विदेश के शीर्ष उद्योगपतियों, नेताओं, अभिनेताओं, गणमान्य नागरिकों और जनता ने पार्थिव देह के अंतिम दर्शन किए. अंतिम संस्कार पूर्व, पारसी अनुष्ठान %सगिदद% क्रमशः उनके साथ रहने वाले कुत्ते %गोवा%, जो हमेशा उनके साथ रहा करता था से करवाया गया और 10 अक्टूबर की शाम वली शमशान पर पूरे राजकीय सम्मान के साथ, उनका अंतिम संस्कार कर दिया गया. इस दौरान मुंबई पुलिस ने उन्हें गार्ड ऑफ ऑनर दिया.

साम्राज्य

तीस से अधिक दिग्गज कंपनियों के समूह का सौ से अधिक देशों में फैला हुआ व्यवसाय, लगभग 403 अरब डॉलर या 34 लाख करोड़ रुपए से अधिक का है.

परोपकार

रतन टाटा जी को ढाई करोड़ रुपए सालाना वेतन मिलता था, जिसका बड़ा हिस्सा वह परोपकार के लिए दान कर दिया करते थे. सन् 2021 तक ही रतन टाटा 86 खरब रुपए या 102.4 अरब डॉलर का दान कर चुके थे. इसलिए उद्योगपति के साथ-साथ रतन टाटा को



चलते भारत वापस आ गए और सन् 1962 से टाटा मोटर्स से अपने करियर को आरंभ किया. सन् 1963 से 1965 तक वे टाटा स्टील में रहे और 1971 से टाटा समूह की ही नेशनल रेडियो एंड इलेक्ट्रॉनिक्स कंपनी में प्रभारी निदेशक रहे. इस दौरान 70 के दशक में उन्होंने मेडिकल परियोजनाओं को भी आरंभ किया जिसके फलस्वरूप बाद में भारत के प्रमुख स्वास्थ्य सेवा संस्थान टाटा मेमोरियल की नींव रखी गई. सन् 1991 में जेआरडी टाटा के स्थान पर रतन नवल टाटा को टाटा समूह के अध्यक्ष पद का उत्तरदायित्व मिला. उन्होंने दो दशकों में टाटा समूह को विश्व में नई ऊंचाइयों तक पहुंचाया. उनके नेतृत्व में, सन् 2000 में लंदन की टेटली टी को 43.13 करोड़ अमेरिकी डॉलर में खरीदा गया. सन् 2004 में दक्षिण कोरिया की देबू मोटर ट्रक निर्माण परिचालन को 10.2 करोड़ अमेरिकी डॉलर में खरीदा गया. इसी प्रकार से एंग्लो टच स्टील निर्माता कोरस समूह को 11 अरब अमेरिकी डॉलर में और फोर्ड मोटर कंपनी से ब्रिटिश कार ब्रांड जगुआर व लैंड रोवर को 2.3 अरब अमेरिकी डॉलर में खरीद लिया गया. सन् 2012 में रतन टाटा पदमुक्त हो गए और उनके बाद सायरस मिस्त्री को टाटा समूह की कमान सौंपी गई. टाटा समूह के नेतृत्व में परिवर्तन और फैसले कॉरपोरेट जगत के लिए अत्यंत प्रभावशाली रहे हैं. आगे, भविष्य में होने वाले ऐसे ही फैसले भारत की आर्थिक स्थिति और देश के प्रतिष्ठित टाटा समूह को नई ऊंचाइयों तक अवश्य लेकर जाएंगे.

- शशांक हिन्ना

Ratan N. Tata  [@RNTata2000](#) [Follow](#)

Thank you for thinking of me 

I am aware of recent rumors circulating regarding my health and want to assure everyone that these claims are unfounded. I am currently undergoing medical check-ups due to my age and related medical conditions.

There is no cause for concern. I remain in good spirits and request that the public and media respect refrain from spreading misinformation.

Sincerely,


सोशल प्लेटफॉर्म पर रतन टाटा जी का अंतिम पत्र

परोपकारी

की संज्ञा भी मिली है.

सम्मान

भारत सरकार द्वारा सन् 2000 में परोपकारी रतन टाटा को, भारत के तीसरे सर्वोच्च नागरिक सम्मान पद्मभूषण से सम्मानित किया गया. पुनः 2008 में भारत के दूसरे सर्वोच्च नागरिक सम्मान पद्म विभूषण से भी सम्मानित किया गया.

जीवन वृत्त

श्री रतन टाटा के पिता का नाम श्री नवल एच टाटा और माता का नाम श्रीमती सूनी कमीसारियट था. बॉम्बे (अब मुंबई) में ही 28 दिसंबर 1937 को उनका जन्म हुआ था. उनकी प्रारंभिक शिक्षा मुंबई में हुई और उच्च शिक्षा के लिए वे न्यूयॉर्क चले गए. सन् 1962 में कॉर्नेल विश्वविद्यालय न्यूयॉर्क से वास्तु कला में डिग्री प्राप्त करने के बाद, वे चाहते थे कि पढ़ाई पूरी करके अमेरिका में ही बस जाएंगे; लेकिन दादी नवाजुबाई की अस्वस्थता के



पृष्ठ 1 का शेष.....

नेक्सन. ईवी में 45 kWh बैटरी पैक की शुरुआत ग्राहकों को परेशानी मुक्त इंटरसिटी यात्रा और 350-370 किलोमीटर की लंबी सी75 नियर-रियल वर्ल्ड रेंज का आनंद लेने में सक्षम बनाएगी. समझदार ग्राहक जो प्रीमियम को प्राथमिकता देने के आदी हैं, उन्हें रेड डार्क संस्करण का अनुभव अधिक दिलचस्प लगेगा।

नेक्सन ने 2017 में अपने लॉन्च के बाद से ही ग्राहकों को हमेशा एक अनूठा मूल्य प्रस्ताव दिया है जिसमें स्टाइलिश एसयूवी डिजाइन के साथ सुरक्षा और श्रेणी में सर्वश्रेष्ठ सुविधाओं पर विशेष ध्यान दिया गया है ताकि बेहतर प्रदर्शन दिया जा सके.

कई आधुनिक सुविधाओं से युक्त हैं नेक्सन आई सीएनजी, नेक्सन. ईवी और नेक्सन. ईवी रेड डार्क

नेक्सन आई सीएनजी भारत का पहला टर्बोचार्ज्ड सीएनजी पावरट्रेन लेकर आई है। 1.2L टर्बोचार्ज्ड इंजन द्वारा संचालित, यह 100PS की प्रभावशाली शक्ति और 170ह्रसू का टॉर्क प्रदान करता है, जो प्रदर्शन पर कोई समझौता नहीं करता है। व्यावहारिकता को अधिकतम करने के अपने वादे पर खरा उतरते हुए, नेक्सन आई सीएनजी 321 लीटर का

सेगमेंट-अग्रणी बूट स्पेस प्रदान करता है, जिसे टाटा मोटर की सरलता से विकसित अभिनव और सिद्ध ट्विन-सिलेंडर तकनीक के माध्यम से हासिल किया गया है. इसके बेहतरीन प्रदर्शन और व्यावहारिकता के अलावा, नेक्सन आई सीएनजी में पैनोरमिक सनरूफ, लेदरेट वेंटिलेटेड सीट्स और हरमन द्वारा 10.25 इंच की इंफोटेनमेंट स्क्रीन जैसी प्रीमियम

और आरामदायक सुविधाएँ भी हैं, साथ ही इसमें 10.25 इंच का पूरी तरह से डिजिटल इंस्ट्रूमेंट क्लस्टर भी है. यह सुविधाएँ नेक्सन आई सीएनजी को भारतीय बाजार में सबसे शानदार सीएनजी बनाती हैं. अत्याधुनिक तकनीक से निर्मित, यह एहल मोड में डायरेक्ट स्टार्ट और एक सिंगल श्वष्ट भी प्रदान करता है जो पेट्रोल और एहल के बीच स्वचालित स्विचिंग को सक्षम बनाता है.

अग्रणी तकनीकें शामिल हैं - जो ड्राइवरो और उनके रहने वालों के लिए बेजोड़ सुरक्षा सुनिश्चित करती हैं. भारत में ईवी के लिए गेम-चेंजर होने की अपनी पहचान को बरकरार रखते हुए, नेक्सन.ईवी अब 45kWh बैटरी पैक के साथ आता है, जो 1.2C रेटिंग पर तेज़ चार्जिंग गति और 489 किमी (शहरी + अतिरिक्त शहरी) की रेंज प्रदान करता है. टाटा.ईवी की C75 की वास्तविक दुनिया की रेंज

नेक्सन.ईवी का हॉट, बड़ा और बेहतर रेड हॉट डार्क एडिशन वाहन के इंटीरियर और एक्सटीरियर में रेड थीम वाले इन्सर्ट, इंफोटेनमेंट सिस्टम और इंस्ट्रूमेंट क्लस्टर के लिए एक्सक्लूसिव यूआई और यूएक्स, साथ ही पैनोरमिक सनरूफ और फ्रंट के साथ इसके प्रीमियम और डिज़ायरेबिलिटी को और बढ़ाता है. आर्केड.ईवी, स्मार्ट वेलकम और गुडबाय सीक्रेंस और फ्रंट एलईडी डीआरएल में

बिल्ट इन चार्जिंग इंडिकेटर, व्हीकल टू व्हीकल और व्हीकल टू लोड टेक्नोलॉजी और अंदर की तरफ फिजिटल कंट्रोल पैनेल जैसी बहुप्रशंसित बेस्ट-इन-क्लास सुविधाएँ रेड डार्क एडिशन में भी दी जा रही हैं.

नेक्सन. ईवी 45 के मॉडल और एक्स शोरूम कीमत

क्रिएटिव 45 ..रूपये 13.99 लाख
निडर 45.. रूपये 14.99 लाख
सशक्त 45 रूपये 15.99 लाख
सशक्त प्लस 45 रूपये 16.99 लाख

नेक्सन आई सीएनजी के मॉडल और एक्स शोरूम कीमत

(एंटी रेंज में)

स्मार्ट ..रूपये 8.99 लाख
स्मार्ट प्लस .. रूपये 9.69 लाख
स्मार्ट प्लस एस.. रूपये 9.99 लाख

(मिड रेंज में)

पूरे .. रूपये 10.69 लाख
पूरे एस.. रूपये 10.99 लाख

(टॉप रेंज में)

क्रिएटिव.. रूपये 11.69 लाख
क्रिएटिव प्लस ..रूपये 12.19 लाख

(हीरो रेंज में)

फेयरलेस प्लस पीएस ..रूपये 14.59 लाख
नेक्सन प्लस 45
रेड डार्क की एक्स शोरूम कीमत रूपये 17.19 लाख



टाटा मोटर्स के सुरक्षा डीएनए को नेक्सन आई सीएनजी द्वारा आगे बढ़ाया गया है, जिसे एक सिद्ध 5-स्टार G-NCAP रेटेड आर्किटेक्चर पर बनाया गया है. यह अपने सेगमेंट में सबसे उन्नत सुरक्षा सुविधाएँ प्रदान करता है, जिसमें लीक डिटेक्शन, फायर प्रोटेक्शन डिवाइस, थर्मल इंसुलेंट प्रोटेक्शन, रियर इम्पैक्ट प्रोटेक्शन और कई अन्य जैसी उद्योग-

350-370 किमी है. इसके अलावा, यह ईवी अपनाते में एक महत्वपूर्ण बाधा को संबोधित करता है - पारंपरिक ईंधन वाहनों की तुलना में उच्च अधिग्रहण लागत.. अपने नए 45 kWh बैटरी पैक के साथ, नेक्सन.ईवी की वास्तविक दुनिया की रेंज और इसमें दी जाने वाली सुविधाएँ ग्राहकों के लिए एक अनूठा विकल्प बनाती हैं.

आने वाले दशकों में भारत में लोगों का जीवन स्तर बड़े पैमाने पर बदलेगा: सीतारमण

नईदिल्ली, एजेंसी। सरकार की ओर से पिछले 10 वर्षों में चलाई गई जनकल्याणकारी योजनाओं के कारण भारत अगले पांच वर्षों में अपनी प्रति व्यक्ति आय को करीब दोगुना कर लेगा। यह दावा किया है वित्त मंत्री निर्मला सीतारमण ने। उन्होंने कौटिल्य आर्थिक सम्मेलन के तीसरे संस्करण को संबोधित करते हुए ये बातें कही।

उन्होंने कहा कि पिछले 10 साल में सरकार द्वारा किए गए संरचनात्मक सुधारों से आने वाले दशकों में आम आदमी के जीवन स्तर में सबसे तेज वृद्धि होगी। वित्त मंत्री ने कहा कि हाल के दशक में भारत का महत्वपूर्ण आर्थिक प्रदर्शन पांच वर्षों में उसके 10वीं सबसे बड़ी अर्थव्यवस्था से पांचवीं सबसे बड़ी अर्थव्यवस्था तक पहुंचने में साफ नजर आता है। उन्होंने कहा, "जबकि अंतरराष्ट्रीय मुद्रा कोष (आईएमएफ) के अनुमानों के अनुसार हमें 2,730 अमेरिकी डॉलर की प्रति व्यक्ति आय तक पहुंचने में 75 साल लगे, लेकिन इसमें 2,000 अमेरिकी डॉलर और जोड़ने में केवल पांच साल लगे। आने वाले दशकों में आम आदमी के जीवन स्तर में



सबसे तेज वृद्धि देखी जाएगी, जो वास्तव में भारतीयों का एक युग होगा....।"

उन्होंने कहा कि भारत एक खंडित दुनिया में जहां लगातार कई संघर्ष बढ़ते हो सकते हैं जिससे वैश्विक शांति के लिए खतरा उत्पन्न हो सकता है जो समृद्धि का आधार है... ऐसे माहौल में अपनी 1.4 अरब की आबादी (जो वैश्विक कुल का 18 प्रतिशत है) के लिए कुछ वर्षों में अपनी प्रति व्यक्ति आय को दोगुना करना

चाहता है। उन्होंने कहा कि यह असमानता में कमी के साथ हासिल किया जा रहा है, क्योंकि ग्रामीण भारत के लिए गिनी गुणांक (आय असमानता बेंचमार्क) 0.283 से घटकर 0.266 हो गया है, जबकि शहरी क्षेत्रों के लिए यह 0.363 से घटकर 0.314 हो गया है। सीतारमण ने कहा, "मुझे उम्मीद है कि ये सुधार जारी रहेंगे क्योंकि पिछले 10 वर्षों के आर्थिक तथा संरचनात्मक सुधारों के प्रभाव आने वाले

वर्षों में आंकड़ों में अधिक स्पष्ट रूप से प्रकट होंगे क्योंकि अर्थव्यवस्था से कोविड-19 वैश्विक महामारी का झटका कम हो जाएगा।"

उन्होंने कहा कि 2047 तक जब भारत अपनी स्वतंत्रता के 100 वर्ष पूरे कर लेगा, तब नए भारतीय युग की मूल विशेषताएं विकसित देशों के समान होंगी। मंत्री ने कहा कि विकसित भारत विचारों, प्रौद्योगिकी तथा संस्कृति के जीवंत आदान-प्रदान का केन्द्र बनकर न केवल भारतीयों के लिए बल्कि शेष विश्व के लिए भी समृद्धि लाएगा।

देश की वित्तीय प्रणाली पर उन्होंने कहा, "भारत के बैंकिंग क्षेत्र की सुदृढ़ता और मजबूती...परिसंपत्ति गुणवत्ता सुधार, खराब ऋणों के लिए प्रावधान में वृद्धि, निरंतर पूंजी पर्याप्तता तथा लाभप्रदता में वृद्धि पर लगातार नीतिगत ध्यान द्वारा समर्थित है।" एनपीए (गैर-निष्पादित परिसंपत्ति) अनुपात कई वर्षों के निचले स्तर पर है और बैंकों के पास अब ऋण वसूली का कुशल तंत्र है। मंत्री ने कहा, "यह सुनिश्चित करना हमारी मुख्य नीति प्राथमिकताओं में से एक है कि वित्तीय प्रणाली बेहतर बनी रहे..।"

आठ शहरों में मकानों की बिक्री पांच फीसदी बढ़ी; कार्यालय स्थल की मांग में भी 18 फीसदी की वृद्धि



नईदिल्ली, एजेंसी। ऊंची मांग के दम पर देश के आठ प्रमुख शहरों में मकानों की बिक्री जुलाई-सितंबर में सालाना आधार पर पांच फीसदी बढ़ गई। कार्यालय स्थल की कुल मांग में भी 18 फीसदी की तेजी दर्ज की गई। रियल एस्टेट सलाहकार नाइट फ्रैंक इंडिया ने गुरुवार को जारी अपनी रिपोर्ट में ये दावे किए हैं। रियल एस्टेट सलाहकार नाइट फ्रैंक इंडिया की रिपोर्ट के मुताबिक, जुलाई-सितंबर में आठ शहरों में 87,108 मकान बिके। एक साल पहले की समान अवधि में यह आंकड़ा 82,612 इकाई था। वहीं, कार्यालय स्थल की मांग 1.61 करोड़ वर्ग फुट से बढ़कर 1.9 करोड़ वर्ग फुट पहुंच गई। यह वैश्विक क्षमता केंद्र स्थापित करने की इच्छुक बहुराष्ट्रीय कंपनियों की उच्च मांग से प्रेरित रही। नाइट फ्रैंक इंडिया की रिपोर्ट एनारॉक व प्रॉपर्टिटी की ओर से उपलब्ध कराए गए आंकड़ों के विपरीत है। उनकी रिपोर्ट में प्रमुख शहरों में जुलाई-सितंबर में बिक्री में गिरावट की बात कही गई थी।

निवेश-बचत: सही समय पर संपत्तियों की वसीयत जरूर बनाएं; नॉमिनी से ही सब कुछ तय नहीं हो जाता

नई दिल्ली, एजेंसी। एक दशक पहले सरकारी सेवाओं से वरिष्ठ पदों पर सेवानिवृत्त हुए पति-पत्नी की कोई संतान नहीं थी। उन्होंने सेवानिवृत्त होने के बाद कुछ दोस्तों और समान आयु वर्ग के लोगों के साथ रहने के लिए सेवानिवृत्ति समुदाय में जाने का फैसला किया था। उनके पास काफी संपत्ति थी। वे आध्यात्मिक भी थे और एक ऐसे समूह का हिस्सा थे जो उन दान कार्यों में लगे थे जो उन्हें पसंद थे। उस व्यक्ति ने अपने जीवनकाल के बाद अपनी सारी संपत्ति उस संगठन के लिए छोड़ने का मन बना लिया था जिस पर वे विश्वास करते थे।

हर बुजुर्ग की तरह, जब उन्हें स्वास्थ्य संबंधी समस्याएं होने लगीं, तो वे कुछ भतीजों और एक भतीजी के नियमित संपर्क में थे। भतीजे और भतीजियों ने भी अपने चाचा और चाची का ख्याल रखना शुरू कर दिया। चाचा की यह इच्छा थी कि उनके नहीं रहने के बाद कुछ रकम पोते और पोतियों व भतीजियों को मिल जाए। उनको एक सुझाव दिया गया कि वे एक वसीयत का मसौदा तैयार करें जिसमें स्पष्ट रूप से बताया जाए कि वे क्या चाहते हैं। हर छोटी बात का विवरण दिया जाए। हालांकि, दोनों बुजुर्ग इस बात को लेकर स्पष्ट थे कि वे अपनी संपत्ति का क्या करना चाहते हैं, लेकिन वे कागज पर लिखने में सहज नहीं थे।



नॉमिनी से ही सब कुछ तय नहीं हो जाता

उन्होंने कुछ भतीजों को कुछ म्यूचुअल फंड निवेशों के लिए नॉमिनी बनाया। बाकी रकम के लिए चैरिटी का नाम लिख दिया। उनका दिल्ली और हैदराबाद में घर था, जिनके किराये से खर्चा चल रहा था। कोविड के दौरान, चाचा का निधन हो गया। चूँकि उनकी सारी संपत्ति पत्नी के पास संयुक्त रूप से थी, इसलिए यह सब उनके नाम हो गई। वह भी वसीयत बनाने को तैयार नहीं थीं। वह भी कुछ संपत्ति उन्हीं तीन लोगों को देना

चाहती थी। इनमें दो भतीजे और भतीजी थी जिनके बारे में वे इतने सालों से बात कर रहे थे। चाची ने हाथ से लिखा हुआ एक पत्र छोड़ रखा था। वह चाहती थीं कि उनकी वित्तीय संपत्ति तीन लोगों को समान रूप से वितरित की जाए। संपत्ति का चौथा हिस्सा दान में दिया जाए। घर भी दान में दिए जाएं। पिछले साल उनकी मृत्यु के बाद यह दस्तावेज उनके एक मित्र ने इसे पेश किया था। लेकिन, अब तक घर के 10 दावेदार हो गए। इनमें उनके कई भतीजे और भतीजी के साथ अन्य लोग थे।

बचत और निवेश को समेकित करें

मकानों का रखरखाव करना कठिन है। उनसे किराये पर निर्भर रहना असुरक्षित है। बचत और निवेश को समेकित करें और कुछ बैंक खाते रखें। स्वास्थ्य देखभाल और करीबी लोगों के समर्थन के संबंध में अपनी पसंद बनाएं। जहां भी संभव हो उसका दस्तावेजीकरण करें। महत्वपूर्ण यह कि एक वसीयत तैयार करें।

सही समय पर लें सही फैसला

एक बार जब आप 60 साल के या सेवानिवृत्त हो जाएं, तो अपनी अचल संपत्ति में हिस्सेदारी कम कर दें। महत्वपूर्ण बात यह है वसीयत तब बनाएं, जब आप शारीरिक और मानसिक रूप से निर्णय लेने और चीजों को अपने प्रियजनों या उन संगठनों को सौंपने में सक्षम हों जिन्हें आप सौंपना चाहते हैं। अपने निधन के बाद अपने प्रियजनों को दुखी न छोड़ें, क्योंकि आपने जीवित रहते हुए यह स्पष्ट रूप से तय नहीं किया है कि अपनी संपत्ति का क्या करना है। सेवानिवृत्त होने के बाद कम अव्यवस्थित वित्तीय जीवन जीने की मानसिकता बनाएं। म्यूचुअल फंड होल्डिंग्स को कम करें। स्टॉक होल्डिंग्स को भी सीमित करें।

कोर्ट-कचहरी के साथ होती है परेशानी

मामला अब अदालत में है। यह अधिकांश बुजुर्ग लोगों का मामला है जिनके पास स्पष्ट निर्देश नहीं हैं कि वे अपनी संपत्ति का क्या करना चाहते हैं। ऐसे में सभी बुजुर्ग जीवन के अंतिम पड़ाव के लिए योजना बनाएं। उनके पास कम से कम वित्तीय

परिसंपत्तियां हों, जिन्हें प्रबंधित करना और संभालना आसान हो। जैसे ही आप 50 वर्ष के हो जाएं, सोचें कि जब सेवानिवृत्त होंगे तो आप और आपका जीवनसाथी क्या करना पसंद करेंगे। आप एक अच्छी सेवानिवृत्ति के हकदार हैं। यह सुनिश्चित करना सही होगा कि आपके पास आराम से रहने के लिए पैसा हो।

भारतपे से अशनीर ग़ोवर का पूरी तरह पता साफ !

नई दिल्ली, एजेंसी। डिजिटल पेमेंट कंपनी भारतपे और उसके कोफाउंडर रहे अशनीर ग़ोवर के बीच लंबे समय से चला आ रहा विवाद खत्म हो गया है। मीडिया खबरों के मुताबिक दोनों पक्षों ने इसके लिए एक समझौता किया है। इसके मुताबिक अशनीर ग़ोवर पूरी तरह कंपनी से बाहर हो जाएंगे। वह कंपनी से किसी भी रूप में नहीं जुड़े रहेंगे और शेयरहोल्डिंग का भी हिस्सा नहीं होंगे। भारतपे के एक प्रवक्ता ने कहा कि अशनीर ग़ोवर के कुछ शेयर को ट्रांसफर कर दिए जाएंगे और बाकी शेयर उनका फैमिली ट्रस्ट ट्रांसफर करेगा। दोनों पक्षों ने एकदूसरे के खिलाफ दायर मामलों को आगे नहीं बढ़ाने पर सहमत जताई है। फिनटेक कंपनी ने अशनीर ग़ोवर और उनके परिवार पर 88.67 करोड़ रुपये के गबन का आरोप लगाया था।



दायर मामलों को आगे न बढ़ाने का फैसला किया है। मुझे उम्मीद है कि भारतपे अपने सभी हितधारकों के लाभ के लिए आगे बढ़ता रहेगा और सफल होता रहेगा।

विवाद की शुरुआत

भारतपे और ग़ोवर के बीच विवाद की शुरुआत जनवरी 2022 में शुरू हुई थी। तब एक ऑडियो क्लिप सामने आया था जिसमें कथित रूप से ग़ोवर और कोटक बैंक के एक कर्मचारी की आवाज थी। इसमें ग़ोवर बैंक कर्मचारी को कथित रूप से धमका रहे थे। इसके बाद ग़ोवर मार्च के मध्य तक वॉलंटरी लीव पर चले गए थे। कंपनी के बोर्ड ने इंडिपेंडेंट ऑडिट की घोषणा की। फरवरी में शुरुआती जांच में पाया गया कि ग़ोवर की पत्नी माधुरी जैन का संबंध गबन से था। कंपनी ने माधुरी जैन को बर्खास्त कर दिया। मार्च में ग़ोवर ने कंपनी से इस्तीफा दे दिया। उसी साल दिसंबर में कंपनी ने दिल्ली उच्च

न्यायालय में ग़ोवर और उनके परिवार के खिलाफ आपराधिक मामला दर्ज कराया।

उसी महीने भारतपे ने ग़ोवर के खिलाफ दिल्ली पुलिस की EOW में एक आपराधिक शिकायत भी दर्ज की थी। इस बीच भारतपे ने ग़ोवर की रैस्ट्रिक्टेड शेयरहोल्डिंग को वापस लेने के लिए एसआईएसी का रुख किया। पिछले साल जनवरी में ग़ोवर की शेयरहोल्डिंग्स को हासिल करने के लिए कंपनी के कोफाउंडर भाविक कोडालिया ने मुकदमा किया। फरवरी में अशनीर ने एनपीसीआई को पत्र लिखकर कोलाडिया पर डेटा चोरी का आरोप लगाया। मार्च में कंपनी के एक और सह-संस्थापक शाशवत नकरानी ने अनपेक्षित रूप से ग़ोवर को कोर्ट में घसीटा। पिछले साल मई में EOW ने भारतपे की शिकायत पर ग़ोवर और उनके परिवार के खिलाफ एफआईआर दर्ज की। नवंबर में EOW ने अपनी रिपोर्ट में कहा कि कंपनी के फंड का गबन करने के लिए एचआर कंसल्टेंसीज बनाई गई थीं। ग़ोवर और उनकी पत्नी के देश से बाहर जाने पर रोक लगाई गई। भारतपे और ग़ोवर के बीच चल रहे विवाद के बीच कई सीनियर अधिकारियों ने कंपनी को अलविदा कह दिया। पिछले साल जनवरी में कंपनी के सीईओ सुहैल समीर ने पद छोड़ दिया। सीएफओ नलिन नेगी अंतरिम सीईओ बन गए।

2035 तक इलेक्ट्रिक वाहनों में खर्च होगा कुल बिजली उत्पादन का 6 से 9 फीसदी हिस्सा, रिपोर्ट में दावा

नई दिल्ली, एजेंसी। निवेश प्रबंधन फर्म आईकेआईजीएआई एसेट मैनेजर होल्डिंग्स की एक रिपोर्ट के अनुसार भारत में इलेक्ट्रिक वाहन (ईवी) 2035 तक देश की बिजली का एक महत्वपूर्ण हिस्सा खपत करेंगे। रिपोर्ट में कहा गया है कि 2035 तक भारत की कुल बिजली खपत में ईवी का हिस्सा 6 से 8.7 प्रतिशत तक पहुंचने की उम्मीद है। यह ईवी के बढ़ते उपयोग और पावर ग्रिड पर उनके प्रभाव को दर्शाता है। रिपोर्ट में कहा गया है, भारत में ईवी यानी इलेक्ट्रिक वाहन 2035 तक लगभग 6 से 8.7 प्रतिशत बिजली की खपत करेंगे। रिपोर्ट में यह भी बताया गया है कि वैश्विक स्तर पर ईवी को अपनाने में इजाजा देखा जा रहा है। 2023 में, ईवी दुनिया भर में सभी प्रकार की कार विक्री का 18 प्रतिशत हिस्सा बन गया। इसमें चीन की हिस्सेदारी आधे से अधिक थी। ईवी के उपयोग में इस तीव्र वृद्धि का वैश्विक बिजली खपत पर भी महत्वपूर्ण प्रभाव पड़ने की उम्मीद है।



उपयोग में यह वृद्धि इस बात का संदेश देती है कि भारत जैसे देशों को अपनी बढ़ती बिजली की मांग पूरी के लिए अपने बुनियादी ढांचे को तैयार करने की जरूरत है।

जैसे-जैसे अधिक लोग इलेक्ट्रिक वाहन अपनाते हैं, बिजली क्षेत्र को नई बिजली की जरूरतों को कुशलतापूर्वक पूरा करने के लिए क्षमता का विस्तार करने की आवश्यकता होगी।

रिपोर्ट भारत के लिए एक और महत्वपूर्ण मुद्दे पर भी प्रकाश डालती है- वह कूलिंग डिवाइस, विशेष रूप से एयर कंडीशनर (एसी) की बढ़ती मांग। देश भर में अत्यधिक तापमान के लगातार बढ़ने के साथ, कूलिंग समाधानों की

मांग में तेजी से वृद्धि होने की उम्मीद है। रिपोर्ट में कहा गया है, भारत में अत्यधिक तापमान अधिक कूलिंग डिवाइस की आवश्यकता को बढ़ा रहा है। आंकड़ों के अनुसार, अगले दशक में भारत में घरेलू उपकरणों, विशेष रूप से एसी की पहुंच में तेज वृद्धि देखने को मिलने की उम्मीद है। रिपोर्ट में बताया गया है कि अत्यधिक गर्मी में वृद्धि के कारण 2030 तक भारत में एसी की मांग दोगुनी होने का अनुमान है। जैसे-जैसे तापमान बढ़ता जा रहा है, अधिकाधिक घरों में शीतलन उपकरणों में निवेश किए जाने की संभावना है, जिससे देश में कुल बिजली खपत में वृद्धि होगी।

एफआईआई इस साल अब तक एक लाख करोड़ के पार

दुनिया में तनाव और ब्याज दरें घटने से भारत बना पसंदीदा बाजार

नई दिल्ली, एजेंसी। शेयर बाजार और आईपीओ की तेजी के बीच विदेशी संस्थागत निवेशकों यानी एफआईआई ने इस साल जनवरी से लेकर अब तक भारतीय शेयर बाजार में शुद्ध रूप से 1,00,245 करोड़ रुपये का निवेश किया है। इस महीने अभी सोमवार का दिन बाकी है, फिर भी 57,359 करोड़ रुपये का अब तक निवेश किया है।

डिर्भाजिटी के आंकड़ों के मुताबिक, अगस्त में इन निवेशकों ने 7,322 करोड़ रुपये के शेयर खरीदे थे। जुलाई में 32,359 करोड़ रुपये का निवेश किया था। जून में 26,565 करोड़ रुपये के शेयर खरीदे थे। अप्रैल और मई में इन निवेशकों ने 34,000 करोड़ रुपये से ज्यादा



की निकासी की थी। अप्रैल और मई में निकासी की मुख्य वजह आम चुनाव थे। चुनाव में यह माना जा रहा था कि वर्तमान सरकार तीसरी बार सत्ता में आने से चूक सकती है। इससे एफआईआई जैसे निकालकर दूसरे देशों के बाजारों में लगा रहे थे। फरवरी व मार्च में 37,000 करोड़ रुपये निवेश किया था। जनवरी में 25,744 करोड़ रुपये की निकासी की गई थी।

इसलिए बढ़ रहा निवेश

विश्लेषकों का मानना है कि दुनियाभर में ब्याज दरों में कटौती की शुरुआत होने से अब फिक्स्ड डिपॉजिट सहित अन्य फिक्स्ड इनकम पर भी रिटर्न कम मिलने की उम्मीद है। साथ ही, भारतीय बाजार अन्य उभरते बाजारों की तुलना में लगातार बेहतर रिटर्न दे रहा है।

ऐसे में विदेशी निवेशकों के लिए भारत एक आकर्षक स्थान के रूप में बना हुआ है।

आने वाले समय में और रकम आने की उम्मीद जिस तरह से भारतीय बाजार में लगातार अच्छे रिटर्न मिल रहा है, उससे यह उम्मीद है कि विदेशी निवेशक आगे भी बाजार में निवेश का रुझान जारी रख सकते हैं।

आईफोन के दम पर भारत से स्मार्टफोन निर्यात में जबरदस्त उछाल

नई दिल्ली, एजेंसी। भारत से स्मार्टफोन के निर्यात में ऐपल आईफोन के चलते जबरदस्त तेजी देखी गई है। जून 2025 तक की पिछली तीन तिमाहियों में स्मार्टफोन, खासकर ऐपल आईफोन, भारत से अमेरिका को निर्यात किया गया प्रमुख उत्पाद बन गया। इस दौरान स्मार्टफोन का निर्यात 2 अरब डॉलर तक पहुंच गया, जो गैर-औद्योगिक हारे के 1.44 अरब डॉलर के निर्यात को पीछे छोड़ चुका है। स्मार्टफोन के कुल निर्यात में आईफोन का योगदान सर्वाधिक रहा। स्मार्टफोन पहली बार शीर्ष स्थान पर वित्त वर्ष 2024 की दिसंबर तिमाही में पहुंचा, जब 1.42 अरब डॉलर का निर्यात हुआ। वित्त वर्ष 2024 की दिसंबर तिमाही में हारे का निर्यात 1.3 अरब डॉलर रहा था। भारत से अमेरिका को निर्यात हुई वस्तुओं की सूची में स्मार्टफोन तेजी से शीर्ष पायदान पर पहुंचा है क्योंकि 2024 की सितंबर तिमाही में वह चौथे पायदान पर रहा था। यह तेजी भारत की उत्पादन से जुड़ी प्रोत्साहन योजना की सफलता को भी दर्शाती है। वित्त वर्ष 2020 में आईफोन का निर्यात शुरू होने से पहले भारत से स्मार्टफोन का निर्यात केवल 1.6 अरब डॉलर था।



टाटा पंच का सीमित अवधि का स्पेशल एडिशन-सीवीड ग्रीन रंग में कैमो

मुंबई (पीआर). भारत की प्रमुख एसयूवी निर्माता टाटा मोटर्स ने पंच का एक विशेष, सीमित अवधि का संस्करण, कैमो प्रस्तुत किया। यह सफेद छत, Rv6 चारकोल ग्रे अलॉय व्हील्स और एक अद्वितीय कैमो थीम वाले पैटर्न की विशेषता वाले प्रीमियम अपहोल्स्ट्री के साथ एक नए आकर्षक सीवीड ग्रीन रंग में उपलब्ध है। इस संस्करण में वायरलेस एंड्रॉइड ऑटो और ऐपल कारप्ले के साथ

10.25-इंच इंफोटेनमेंट सिस्टम जैसी पहली-इन-सेगमेंट सुविधाएँ दी गई हैं। वायरलेस चार्जर, रियर एसी वेंट और एक तेज़ सी-टाइप यूएसबी चार्जर और आमरेस्ट के साथ एक भव्य कंसोल जैसे कम्फर्ट-टेक सुविधाओं के साथ टाटा पंच कैमो साहसिक भावना, प्रीमियम भागफल और ड्राइविंग अनुभव को और बढ़ाते हैं।

टाटा पंच कैमो एडिशन को लॉन्च करते हुए,

टाटा पैसेंजर इलेक्ट्रिक मोबिलिटी लिमिटेड के चीफ कमर्शियल ऑफिसर, श्री विवेक श्रीवत्स ने कहा, अक्टूबर 2021 में लॉन्च होने के बाद से, पंच को अपने शानदार डिज़ाइन, बहुमुखी और आकर्षक प्रदर्शन, विशाल इंटीरियर और पूर्ण सुरक्षा के लिए बहुत सराहना मिली है। इसने प्रमुख एसयूवी विशेषताओं को सफलतापूर्वक लोकतांत्रिक बनाकर और एक कॉम्पैक्ट फुटप्रिंट के भीतर एक व्यापक

पैकेज की पेशकश करके एक नया सेगमेंट स्थापित किया। एक समृद्ध मूल्य प्रस्ताव, कार्यक्षमता के साथ शैली का सही संयोजन और लगातार बढ़ती लोकप्रियता ने टाटा पंच को वित्त वर्ष 25 में सभी सेगमेंट में सबसे अधिक बिकने वाला वाहन बना दिया है। लोकप्रिय मांग पर, हम पंच का एक और सीमित कैमो संस्करण फिर से पेश कर रहे हैं।

पंच भारत की सबसे सुरक्षित सब-कॉम्पैक्ट एसयूवी के रूप में प्रतिष्ठित है, जिसने 2021 GNCAP सुरक्षा मानदंडों के तहत प्रतिष्ठित 5-स्टार रेटिंग अर्जित की है। अपने अपने मजबूत डिज़ाइन 187 मिमी ग्राउंड क्लियरेंस, कमांडिंग ड्राइविंग पोजीशन और विभिन्न भारतीय इलाकों से आसानी से निपटने की क्षमता के साथ, पंच एक रोमांचक ड्राइविंग अनुभव प्रदान करता है। केवल 10 महीनों में 1 लाख बिक्री हासिल की और केवल 34 महीनों में यह 4 लाख का आंकड़ा पार करके पंच ने उद्योग के मानक स्थापित किए हैं। पेट्रोल, डुअल-सिलेंडर, सीएनजी और इलेक्ट्रिक सहित कई पावरट्रेन और विभिन्न व्यक्तित्वों के साथ उपलब्ध, पंच हर ग्राहक की पसंद को पूरा करता है।

ऑटो उद्योग : शीत ऋतु की बढ़ती टंडक में मिल रही छूट ऑफर की गर्माहट

5 से 20 प्रतिशत तक की छूट ऑफर



रोहण लश्करे

नई दिल्ली. त्योहारों के मौसम के साथ शीत ऋतु (ब्लूमल सीजन) ने भी दस्तक दे दी है। शनैः शनैः वातावरण में गुलाबी टंडक बढ़ती जा रही है लेकिन वैश्विक प्रतिस्पर्धा के साथ, स्थानीय प्रतिस्पर्धा के चलते ग्राहकों को लुभाने के लिए ऑटो उद्योग में बचत या छूट ऑफर का अलाव सुलग उठा है। विभिन्न कंपनियों के डीलरों के द्वारा वाहनों की खरीद पर दी जा रही छूट, महा छूट के बढ़ते दायरे की गर्माहट ग्राहकों को बहुत लुभा रही है। इस बार 5 से 20 प्रतिशत तक की छूट से बाजार गर्म बना हुआ है। इसके प्रभाव से ऑटो बाजार में खरीददारी की एक नई ऊर्जा का संचरण हो रहा है। भारत के महानगरों में दो पहिया, चार पहिया वाहनों पर अलग-अलग प्रकार से छूट दी जा रही है। यह छूट रूप से 7,000 से लेकर 12 लाख तक हो सकती है। बजाज, हीरो, यामाहा जैसी कंपनियों के डीलर, दो पहिया वाहनों पर लगभग 7,000 से लेकर 16,000 तक छूट देने की बात कर रहे हैं वहीं विभिन्न कंपनियों के दो पहिया इलेक्ट्रिक वाहनों पर लगभग 10,000 लेकर 30,000 तक

की छूट ऑफर की जा रही है। यहां दो पहिया वाहनों के छूट ऑफर आपको भले ही न चौंका पाए हों लेकिन चार पहिया वाहनों पर मिलने वाले छूट ऑफर आपको अवश्य ही चौंका देने वाले हैं। यहां बंपर छूट ऑफर 50,000 से लगभग 12 लाख तक दिए जाने की बात की जा रही है। यह छूट कार, पिकअप ट्रक और ईवी/ हाइब्रिड वाहनों पर मिल रही है। होंडा सिटी और होंडा सिटी हाइब्रिड, टाटा नेक्सन कंपैक्ट एसयूवी, मारुति ग्रैंड विटारा, निसान मैग्नाइट, किया सेल्टोस, वोक्सवैगन वर्ट्स और ताइगुन, सिट्रोën सी 3 एयरक्रास, टाटा सफारी, एमजी हेक्टर और ग्लोटर, महिंद्रा एक्सयूवी 400, टोयोटा कैमरी और हाइलक्स, जीप कंपास, किया ईवी 6, जीप ग्रैंड चैरोकी, मर्सिडीज ए क्लास और सी क्लास गाड़ियों पर छूट के अच्छे ऑफर मिल रहे हैं। ध्यान रहे कि विभिन्न राज्यों के, विभिन्न शहरों में वाहनों की ऑन रोड कीमतों में अंतर होता है अतः दी जाने वाली छूट ऑफर में भी अंतर हो सकता है अतः अपने शहर के प्रमुख डीलर से संपर्क करके वास्तविक छूट ऑफर की पुष्ट जानकारी प्राप्त करना चाहिए।

ऑटो उद्योग मासिक प्रदर्शन सितंबर 2024 के आंकड़ों में...

नई दिल्ली. भारतीय ऑटोमोबाइल उद्योग का प्रतिनिधित्व करने वाली सर्वोच्च राष्ट्रीय संस्था, सोसायटी ऑफ इंडियन ऑटोमोबाइल मैनुफैक्चरर्स (स्करू) ने सितंबर माह में ऑटो उद्योग के प्रदर्शन के आंकड़े रखे। इन आंकड़ों के अनुसार सितंबर 2024 में यात्री वाहन (इसमें बीएमडब्ल्यू, मर्सिडीज, जेएलआर, टाटा मोटर्स और वोल्वो ऑटो का डाटा उपलब्ध नहीं है), तिपहिया, दोपहिया और क्राइसलर आदि मिलाकर सभी का कुल उत्पादन 27,73,039 इकाई रहा।

घरेलू बिक्री के आंकड़ों में क्रमशः यात्री वाहनों की बिक्री 3,56,752 इकाई रही जिसमें बीएमडब्ल्यू, मर्सिडीज, जेएलआर और वोल्वो ऑटो का डाटा उपलब्ध नहीं है। तिपहिया वाहनों की बिक्री 79,683 इकाई रही और दोपहिया वाहनों की बिक्री 20,25,993 इकाई रही।



2024-25 की दूसरी तिमाही के प्रदर्शन पर टिप्पणी करते हुए स्करू के

अध्यक्ष श्री शैलेश चंद्रा ने कहा, 2023-24 की दूसरी तिमाही की तुलना में 8.9% की वृद्धि के साथ समग्र भारतीय ऑटोमोबाइल उद्योग 2024-25 की दूसरी तिमाही में मजबूत रहा है। दोपहिया और तिपहिया वाहनों ने क्रमशः 12.6% और 6.6% की मजबूत वृद्धि दर्ज की है जबकि यात्री वाहनों और वाणिज्यिक वाहनों ने 2023-24 की तुलना में 2024-25 की दूसरी तिमाही में कुछ गिरावट दर्ज की है। प्रमुख राज्यों में भारी बारिश होने और लगभग पूरा श्राद्ध काल सितंबर के महीने में पड़ने से, कुछ सेगमेंट की बिक्री संख्या प्रभावित हुई है। फिलहाल बारिश कम होने और त्योहारी सीजन के आरंभ से वाहनों की बिक्री बढ़ने के साथ, हम अगली तिमाही में अच्छी मांग की उम्मीद करते हैं। 2024-25 की दूसरी तिमाही के प्रदर्शन पर टिप्पणी करते हुए स्करू के महानिदेशक श्री राजेश मेनन ने कहा, हालांकि यात्री वाहन खंड ने पिछले वर्ष की दूसरी तिमाही की तुलना में 2024-25 की दूसरी तिमाही में -1.8% कम हुआ है लेकिन तीसरी बार इसने दूसरी तिमाही में 1 मिलियन का आंकड़ा पार किया है और 1.06 मिलियन यूनिट की बिक्री दर्ज की है। दोपहिया वाहनों ने वित्त वर्ष 24-25 की दूसरी तिमाही में 5.18 मिलियन यूनिट की बिक्री दर्ज की है जबकि पिछले वर्ष की दूसरी तिमाही में 4.60 मिलियन यूनिट की बिक्री हुई थी। तिपहिया वाहनों ने 2.09 लाख यूनिट के साथ दूसरी तिमाही की अब तक की सबसे अधिक बिक्री दर्ज की है। वाणिज्यिक वाहनों ने 2.21 लाख यूनिट की बिक्री के साथ पिछले वर्ष की दूसरी तिमाही की तुलना में 2024-25 की दूसरी तिमाही में -11% की गिरावट दर्ज की।

फाडा मध्यप्रदेश चैप्टर के अध्यक्ष बने ओम ऑटो एंड संस भोपाल के आशीष पांडे

भोपाल (टीआ). भारत में ऑटोमोबाइल खुदरा उद्योग के शीर्ष राष्ट्रीय निकाय, फेडरेशन ऑफ ऑटोमोबाइल डीलर्स एसोसिएशन (फाडा) द्वारा ओम ऑटो एंड संस के निदेशक श्री आशीष पांडे को सर्वसम्मति से वर्ष 2024-26 के लिए फाडा मध्य प्रदेश चैप्टर का अध्यक्ष चुना गया है. फाडा मध्य प्रदेश राज्य चैप्टर क्रमशः राज्य परिवहन विभाग और ऑटो डीलरों के बीच संबंधों को और मजबूत करने के लिए स्थापित किया गया है. फाडा मध्य प्रदेश में 1,696 डीलरशिप आउटलेट हैं, जो 1.7 लाख लोगों को रोजगार प्रदान करते हैं. 1964 में स्थापित, फेडरेशन ऑफ ऑटोमोबाइल डीलर्स एसोसिएशन (फाडा), भारत में ऑटोमोबाइल खुदरा उद्योग का शीर्ष राष्ट्रीय निकाय है, जो भारत में 15,000 से अधिक ऑटोमोबाइल डीलरों का प्रतिनिधित्व करता है. इसमें



क्षेत्रीय, राज्य और शहर के स्तर पर ऑटोमोबाइल डीलरों के कई एसोसिएशन सहित 26,500 डीलरशिप हैं, जो पूरे ऑटो रिटेल हुए उद्योग का प्रतिनिधित्व करते हैं. फाडा इंडिया, भारत में ऑटोमोबाइल रिटेल व्यापार के विकास को बनाए रखने के लिए ऑटो नीति, कराधान, वाहन पंजीकरण प्रक्रिया, सड़क सुरक्षा और स्वच्छ पर्यावरण आदि पर अपने इनपुट और सुझाव प्रदान करने के लिए केंद्र और राज्य दोनों स्तरों पर उद्योगों और अधिकारियों के साथ सक्रिय रूप से संपर्क करता है और राष्ट्रीय और राज्य अर्थव्यवस्था में महत्वपूर्ण योगदान देता है, जिसका सकल घरेलू उत्पाद में 6.4 ब और समग्र जीएसटी संग्रह में 15 ब योगदान है.

हुंडई मोटर ने जोस मुनोज को नया CEO नियुक्त किया

जेहन चांग की जगह लेंगे, कंपनी के ये पहले विदेशी लीडर

मुंबई. जोस मुनोज 2019 में नार्थ और साउथ अमेरिकी ऑपरेशनल रिसर्चिबिलिटी के साथ ग्लोबल चीफ ऑपरिंग ऑफिसर के रूप में हुंडई में शामिल हुए थे। हुंडई मोटर ने शुक्रवार को अमेरिका के मौजूदा चीफ एजीक्यूटिव ऑफिसर और ग्लोबल चीफ ऑपरिंग ऑफिसर जोस मुनोज को अपना छठवां अध्यक्ष नियुक्त किया। इसके साथ ही मुनोज साउथ कोरियाई ऑटोमेकर कंपनी को लीड करने वाले पहले विदेशी बन गए हैं। 59 साल के मुनोज 2019 में नार्थ और साउथ अमेरिकी ऑपरेशनल रिसर्चिबिलिटी के साथ ग्लोबल चीफ ऑपरिंग ऑफिसर के रूप में हुंडई में शामिल हुए थे। इससे पहले उन्होंने निसान मोटर कंपनी में 15 साल काम किया, जिसमें उनका चीन यूनिट के चेयरमैन का भी कार्यकाल शामिल है। कंपनी ने शुक्रवार को एक बयान जारी कर कहा- स्पेन में जन्मे मुनोज जेहन चांग की जगह लेंगे। जेहन चांग को कंपनी ने ऑटोमोटिव डिवीजन के वाइस चेयरमैन प्रमोट किया गया है। ये बदलाव 1 जनवरी 2025 से प्रभावी होगा।



इलेक्ट्रिक कारों पर स्विच करने में मंदी से जूझ रही कंपनी

मुनोज को ग्लोबल ऑटो इंडस्ट्री में एक बड़े बदलाव के माध्यम से हुंडई का नेतृत्व करने का काम सौंपा जाएगा, जो इलेक्ट्रिक कारों पर स्विच करने में मंदी से जूझ रहा है।

सुजुकी मोटरसाइकिल इंडिया प्राइवेट लिमिटेड की लकी ड्रा योजना

नई दिल्ली. देश की अग्रणी दो पहिया वाहन निर्माता कंपनी सुजुकी मोटरसाइकिल इंडिया प्राइवेट लिमिटेड (SMIPL) द्वारा, त्यौहारी मौसम के चलते 111 पुरस्कारों की बड़ी श्रृंखला के साथ लकी ड्रा योजना का प्रायोजन किया जा रहा है. 1 सितंबर से आरंभ की गई लकी ड्रा योजना की अंतिम तिथि 30

अंतिम तिथि 30 नवंबर 2024

नवंबर 2024 है.

इस योजना में ग्रैंड मेगा पुरस्कार, मारुति सुजुकी की फ्रॉक्स कार को वीरखा गया है. इसके अलावा लकी ड्रा योजना पुरस्कार की श्रृंखला में पांच सुजुकी

जिक्सर मोटरसाइकिलें, 50 आईफोन 15 128 जीबी, 55 होम थिएटर (सोनी या उसके समकक्ष) रखे गए हैं.

एसएमआईपीएल लकी ड्रा योजना में सम्मिलित

होने के लिए 1 सितंबर से 30 नवंबर 2024 के मध्य की सुजुकी डीलर मैनेजमेंट सिस्टम इनवॉइस या चालान अनिवार्य है जो SMIPL दो पहिया वाहन खरीदने पर डीलर से प्राप्त होगा. अधिक जानकारी के लिए निकट स्थित किसी भी सुजुकी डीलर से संपर्क किया जा सकता है.

JOYFUL & COLOURFUL
CELEBRATION WITH SUZUKI

SUZUKI

The Festivals Start With Suzuki

EXTENDED WARRANTY 10 YEARS* EXCHANGE OFFER UP TO ₹10,000* CASHBACK OFFER UP TO ₹6,000* LOAN UP TO 100%* NO HYPOTHECATION*

ACCESS125 Aveniris GXR160F V-STROM SX BURGMAN GREEN

MAA SUZUKI | CONTACT NO. FOR APPOINTMENT
PRABHAT SQUARE, BHOPAL | +91 91110 14198
MAIN ROAD, KOH-E-FIZA, BHOPAL

स्वामी, प्रकाशक एवं मुद्रक संजय हिन्ना द्वारा रेनबो प्रिंटर्स, 57, 2/21 कॉमधेनु टॉवर, अरेरा कालोनी, भोपाल 462016 (म.प्र.) से मुद्रित एवं डी-13, सेवॉय साउथ सिटी कॉम्प्लेक्स, जी-03 गुलमोहर कॉलोनी, भोपाल 462039 (म.प्र.) से प्रकाशित। संपादक : संजय हिन्ना। मो. 9826285867, 8319293454 (सलाहकार : योगेश जोशी, प्रबंधन : शशांक हिन्ना) (सभी विवादों का न्याय क्षेत्र भोपाल न्यायालय रहेगा)